|  |  |
| --- | --- |
| Dialog | 12 |
| Sofa verkaufen. | |
| Situation | |
| Ein Bekannter möchte sein Sofa verkaufen. Er bittet Sie um Hilfe. | |
| Aufgabe | |
| Planen Sie gemeinsam, was Sie tun wollen. Hier haben Sie einige Notizen: | Wo anbieten (Zeitung, Internet, Zettel im Supermarkt, ...)  Was schreiben?  Preis?  Wie transportieren?  Wenn niemand das Sofa kauft: was machen? |
| Dialoginhalte | |

**- Guten Tag Herr Solodovnik! Wie geht es Ihnen?**

**- Guten Tag Herr Larin! Mir geht es ziemlich gut und Ihnen? Ist alles in Ordnung?**

**- Ich kann mich nicht beschweren. Alles gut.**

**- Schön Sie zu sehen. Was gibt's Neues?**

- Unsere Freundin Valeria möchte sein Sofa verkaufen. Sie bittet uns um Hilfe. **Was halten Sie davon?**

- Ja, natürlich. Ich denke, wir sollten eine Anzeige in der Zeitung und im Internet schalten. Könnten Sie das machen?

- Genau. Was soll ich in der Anzeige schreiben?

- Zum Beispiel: Ein gebrauchtes Sofa wird in gutem Zustand verkauft. **Was denkst du?**

- Gut! Wer und wie transportiert das Sofa?

- **Gute Frage.** Schreiben Sie nichts. Lassen Sie den Käufer nachdenken. Welchen Preis sollen wir anbieten?

- Letztes Jahr habe ich mein Sofa für 300 Euro verkauft. Sie hat das gleiche Sofa. **Was meinen Sie?**

- **Ich denke, dass der Preis gut ist.** Wenn niemand kauft, was machen wir dann?

- Dann senken wir den Preis. **Stimmen Sie zu?**

**- Genau. Wir haben über alles nachgedacht?**

**- Wir müssen noch darüber nachdenken. Wie kann ich Sie kontaktieren, wenn ich Fragen habe?**

**- Rufen Sie mich an, wenn Sie Fragen haben.**

**- Ich danke Ihnen! Auf Wiedersehn!**

**- Bitte schön! Auf Wiedersehn!**